

Nuevo Curso Internacional de CRS

REAP, Real Estate Advanced Practices

Calendario Edición Sep/Dic 2009

Septiembre

Jueves 24, en Tenerife **módulo C: Técnicas de Negociación**
Hotel Silken Atlántida

Viernes 25, en Las Palmas **módulo D: El Trabajo con el comprador**
Hotel Tryp Iberia

Octubre

Miércoles 7, en Sevilla **módulo C: Técnicas de Negociación**
Hotel Meliá Los Lebreros

Jueves 22, en Zaragoza **módulo D: El Trabajo con el comprador**
Hotel Silken Zentro

Noviembre

Miércoles 4, en Bilbao **módulo C: Técnicas de Negociación**
Hotel NH Villa de Bilbao

Jueves 19, en Valencia **módulo D: El Trabajo con el comprador**
Hotel Vincci Lys

Diciembre

Martes 1, en Madrid **módulo A: Planificación del Negocio**
Hotel Tryp Atocha

Miércoles 2, en Madrid **módulo B: Marketing**
Hotel Tryp Atocha

Horario de los cursos

Jornada completa: de 10,00h a 14,00h y de 16,00h a 18,30h.

A las 9,00h se servirá un desayuno previo al inicio del curso

Almuerzo: propuesta de Networking lunch (charla y comentarios con los profesionales asistentes)

Precio

150 euros por módulo + 16% IVA

Canjeable con los sellos del programa de incentivos UCI: 1 sello = 1 módulo

Descuentos especiales a partir de 2 inscripciones, de hasta el 25%.

Networking lunch 25 euros (IVA incluido)

PLAZAS LIMITADAS

Confirmación de reserva por riguroso orden de inscripción

Inscripciones e información adicional en www.revistainmobiliarios.com